

CURRICULUM VITAE

Nome e Cognome: Francesco Caruso

Data di nascita: 11/08/1988

Telefono: 3926298614

PEC: malleisrls@pec.it

Email: francesco.caruso@mallei.it

Residenza: Salita di Pino Sottano 4a/3, Genova, Liguria, Italia

Codice fiscale: crsfnc88m11d969c

Profilo professionale

Co-founder e CEO di Mallei Srls, società specializzata nello sviluppo commerciale, marketing digitale e supporto all'internazionalizzazione per aziende B2B. Con oltre 10 anni di esperienza nel coordinamento di progetti complessi e un forte orientamento al risultato, ho ricoperto ruoli di responsabilità in ambito commerciale e direzionale, guidando team multidisciplinari e gestendo relazioni con clienti pubblici e privati.

Mi contraddistinguono visione strategica, capacità di leadership, orientamento alla soluzione e una solida esperienza nella gestione operativa di progetti.

Esperienza professionale

- Mallei Srls – Co-Founder & CEO

Luglio 2021 – oggi | Genova (GE)

- Ideazione e coordinamento strategico di progetti commerciali e di internazionalizzazione.
- Responsabile della gestione operativa, amministrativa e della supervisione dei progetti per clienti pubblici e privati.
- Coordinamento team di progetto interni (commerciali, contenuti, data analyst) e stakeholder esterni.
- Gestione dei rapporti con enti pubblici per attività di promozione e sviluppo del tessuto imprenditoriale.
- Redazione e supervisione documentazione tecnica per progetti cofinanziati (es. bandi, PNRR, FESR).

- Webidoo Spa – Sales Manager

Ottobre 2020 – Luglio 2021 | Genova (GE)

- Sviluppo commerciale per il territorio ligure.
- Gestione delle attività di onboarding dei clienti e coordinamento dei progetti di digitalizzazione.
- Digital Company Italia – Area Account Manager

Gennaio 2020 – Agosto 2020

- Gestione portafoglio clienti B2B e sviluppo commerciale sul territorio.
- Coordinamento tra reparto tecnico e commerciale.
- Millennium Group Srl – Direttore Commerciale

Aprile 2017 – Gennaio 2020

- Direzione vendite a livello nazionale.
- Coordinamento di agenti e area manager su progetti ICT e software gestionali.
- Definizione strategica degli obiettivi e implementazione dei piani commerciali.
- Orion Net Srl – Business Area Manager

Luglio 2015 – Marzo 2017 | Liguria

- Responsabile delle relazioni commerciali con aziende e PA.
- Avvio e gestione di progetti sul territorio legati a TLC e noleggio operativo.
- Alet Services – Business Consultant

Agosto 2012 – Giugno 2015

- Consulenza strategica alle PMI per lo sviluppo commerciale.
- Supporto alla gestione di progetti finanziati e bandi pubblici.

Formazione

Diploma di Perito Elettrotecnico
Istituto Europeo

Competenze specifiche come Responsabile di Progetto

- Project Management operativo
- Gestione rapporti con la PA e conoscenza del Codice Appalti (D.Lgs. 36/2023)
- Coordinamento team interfunzionali
- Redazione documentazione tecnica e amministrativa
- Monitoraggio KPI e budget di progetto
- Sviluppo commerciale e gestione lead generation
- Esperienza diretta in progetti di innovazione, digitalizzazione e internazionalizzazione

Competenze tecniche e trasversali

- Project Management
- Strategia di marketing
- Gestione vendite
- Business Planning
- Strategie d'impresa
- Microsoft Office (avanzato)
- Trattative commerciali e sviluppo relazioni
- Customer care e gestione account
- Leadership e gestione del team

Dichiarazione sostitutiva di atto di notorietà

Il sottoscritto, consapevole delle sanzioni penali previste dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000 per le ipotesi di falsità in atti e dichiarazioni mendaci, dichiara che quanto sopra riportato corrisponde a verità.

Ai sensi e per gli effetti degli artt. 46 e 47 del D.P.R. n. 445/2000, si autorizza il trattamento dei dati personali ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR).

Luogo e data: Genova, 11/06/2025

Firma: Francesco Caruso